



Des cuisinistes pas comme les autres

Reprises de magasins SoCoo'c

Informations Confidentielles

4 points de vente franchisés sont à reprendre

(Cession de fonds de commerce ou de société)

Reprendre un magasin SoCoo'c vous permet d'avoir :

- Un magasin déjà installé
- Une notoriété locale (50% de nos clients viennent par recommandation)
- Un portefeuille d'affaires qui vous permet de générer de la trésorerie dès le premier jour
- Une équipe constituée et efficace, déjà lancée
- Une bonne évaluation du marché, et des axes amélioration à apporter

Vous viendrez en lieu et place du franchisé actuel, donc vous suivrez, naturellement, le cursus d'un futur franchisé SoCoo'c :

- 1) Signature d'une lettre de confidentialité
- 2) Entretien avec le développeur ou responsable du développement
- 3) Participation à une journée de présentation de l'enseigne, visite de l'usine, entretien avec le directeur d'enseigne
- 4) Immersion dans un magasin franchisé (autre que celui cédé)

Et ensuite :

- 5) Démarrage des démarches d'évaluation, d'audit accompagné par l'enseigne
- 6) Entente sur le prix et la chose avec le cédant

Liste des magasins à reprendre

Zone*	Date de création	Motif de cession	Taille zone de chalandise (en logements)	Nb de collaborateurs	Tranche de CA
Occitanie	2019	Changement de vie	66 000	3	1 M€ à 1,5 M€
Ouest Rhônes Alpes	2021	Déménagement suite mariage	177 000	3	1 M€ à 1,5 M€
Bretagne	2019	Arrêt de toute activité	68 000	2	< 1 M€
Franche Comté	2015	Raisons familiales	122 000	2	Nc

*Les localisations exactes vous seront précisées ultérieurement, afin d'éviter des soucis RH..

Pour tout intérêt, contactez directement

Hervé HORNAIN

Responsable Développement SoCoo'c

06 70 16 61 18

hhornain@socooc.com