

CRA FORMATION

"LA REPRISE D'ENTREPRISE - Les OUTILS pour REUSSIR" ANNEE 2017

Lieu : LYON (69009) - 14 Rue Gorge de Loup (dans les locaux du CRA Formation)

Dates :

- Cycle n° SER 2017-1 : 23 janvier au 10 février 2017
- Cycle n° SER 2017-2 : 20 mars au 07 avril 2017
- Cycle n° SER 2017-3 : 19 juin au 07 juillet 2017
- Cycle n° SER 2017-4 : 18 septembre au 06 octobre 2017
- Cycle n° SER 2017-5 : 20 novembre au 08 décembre 2017

Durée : 120 heures réparties sur 3 semaines (15 jours).

Coût :

Inscription individuelle : **2 600 € TTC**

Inscription entreprise : **4 200 € HT**

Public :

Cadres expérimentés, de tout profil et de tout secteur, ayant eu une responsabilité de management et de gestion d'un centre de profit

Objectifs :

Apporter aux stagiaires des outils nécessaires à la reprise d'entreprise en leur donnant un savoir-faire, des méthodes et des techniques immédiatement utilisables.

Aider ceux qui s'interrogent à prendre une décision éclairée, grâce à une meilleure compréhension des conditions de réussite d'une reprise d'entreprise.

Moyens pédagogiques :

Les participants travaillent sur les supports élaborés par les intervenants, projetés sur écran mural par vidéo-projecteur. Une version papier et une version numérique de ces supports sont remises à chaque participant.

Une fiche d'évaluation des connaissances est remise en début et en fin de formation afin d'évaluer la progression.

Moyens d'encadrement :

Groupe de 17 participants maximum. Les modules sont animés par des professionnels de la transmission d'entreprise : experts-comptables, avocats, notaires, conseils en entreprise.

Validation :

Une attestation de présence est remise à chaque participant en fin de formation. Les feuilles d'émargement sont transmises aux organismes financeurs.

Renseignements et inscriptions au **CRA Formation Sud-Est** par téléphone ou par mail

ou

Daniel GUEDON - 06 08 97 71 72 / Catherine AMATE - 06 87 28 10 35

Ghislaine TORRES 06 80 11 66 73 / Philippe LAMBERT 06 09 91 80 16

CRA FORMATION

"LA REPRISE D'ENTREPRISE - Les OUTILS pour REUSSIR"

LE PROGRAMME

Ce cycle de formation est animé par des professionnels dont l'activité quotidienne est centrée sur la reprise de PME-PMI, en utilisant une pédagogie ouverte sur l'échange et les préoccupations des participants.

Contenu :

31 Interventions, de la recherche d'affaire aux audits approfondis, des montages juridiques et financiers au business plan, de la lettre d'intention au protocole d'accord et au closing, des garanties indispensables à l'agenda de la première semaine de reprise :

LA PREPARATION

- . Problématique personnelle
- . Connaître les partenaires possibles
- . Cadrer son projet
- . La recherche d'entreprises à reprendre (directe, indirecte, intermédiaires)

LES RAPPELS ET REMISE A NIVEAU

- . Comprendre le bilan et le compte de résultats
- . Rappel des bases comptables et financières
- . La liasse fiscale, outil de diagnostic

L'APPROCHE FINANCIERE

- . L'audit financier : La méthodologie et les principes - Exercices d'évaluation
- . La gestion fiscale de la transmission - Optimisation et limites
- . La négociation avec le banquier
- . La gestion de trésorerie
- . Reprendre une entreprise en difficulté
- . Le capital investissement
- . Les financements complémentaires
- . Reprendre une entreprise en franchise

LES AUDITS

- . L'Audit stratégie, marketing et vente
- . Assurances, protection sociale et retraite
- . L'Audit social
- . L'Audit informatique

L'ELABORATION DU BUSINESS PLAN

LE FACTEUR HUMAIN

- . Comprendre le cédant & ses enjeux
- . Etre au clair avec ses motivations et ses limites pour une négociation réussie

LES ASPECTS JURIDIQUES

- . Quels statuts choisir ?
- . Les contrats et les garanties
- . La lettre d'intention, le protocole d'accord et le closing

TEMOIGNAGES D'ANCIENS ADHERENTS ayant repris ou cédé une entreprise

CONCLUSION ET EVALUATION

Dans un but d'amélioration, des modifications peuvent être apportées à ce programme.



PS : Afin de bénéficier au maximum de votre stage, nous vous invitons à des lectures préalables dans les matières que vous maîtrisez moins bien, par exemple :

- Analyse financière – Jérôme CABY et Jacky Koehl – Dareios
- Le Business Plan pour les Nuls
- Transmettre ou reprendre une entreprise – Livre Collectif CRA – Editions PRAT (Offert lors de l'adhésion)

Fiche d'inscription
LA REPRISE D'ENTREPRISE - Les OUTILS pour REUSSIR
Cycle n° SER 2017-.....

NOM : **Prénom** : **Né(e) le** :

ADRESSE :

 :  : **Mail** :

Adhérent(e) CRA : NON / OUI n° Adhérent(e) : Nom de mon délégué CRA :

Je suis toujours en activité : OUI / NON

Je confirme ma demande d'inscription au Cycle qui se déroulera du au 2017

Pour que ma demande soit définitivement enregistrée, je vous transmets :

un chèque de réservation de 300 € à l'ordre de "CRA FORMATION" (obligatoire même en cas de prise en charge par un organisme) qui viendra en déduction du coût total de la formation

mon CV (confidentiel)

une photo d'identité (au format JPG obligatoirement)

 **un condensé (ci-dessous) de mon CV en 3 lignes définissant mes domaines "d'expertise"**
(comment je souhaite me présenter aux autres stagiaires)

.....
.....
.....

Mon inscription ne pourra être confirmée qu'après envoi du chèque de réservation de 300 €.

Je suis informé(e) que tout désistement à notifier par courrier ou par mail entraînera le débit du chèque de réservation. En cas de report sur le cycle suivant, le chèque sera conservé et viendra en déduction du coût de la formation. En cas de prise en charge totale ou partielle de la formation par un tiers, l'encaissement du chèque sera suspendu pendant 90 jours dans l'attente du règlement du tiers.

J'ai eu connaissance du CRA / CRA FORMATION pour la première fois par :

01 – un Adhérent	04 – Une conférence	07 – Internet	10 – Cabinet d'Out-placement
02 – Un Délégué CRA	05 – Le Pôle Emploi	08 – Presse	11 – Autres :
03 – Un Expert CRA	06 – Une CCI	09 – Un Salon Professionnel	

Date :

Signature du stagiaire
Précédé de la mention "lu et approuvé"