

Enseigne : TRANSWORLD Business Advisors

Métiers : Conseil BtB en Transmission d'entreprises et développement de Franchises

Annonce :

Avez-vous jamais songé à devenir « MASTER FRANCHISEUR » ?

Avez-vous jamais pensé à reprendre une affaire à l'étranger ?

Vous avez pris la décision de devenir entrepreneur : c'est l'un des meilleurs choix pour prendre en main votre avenir professionnel. Félicitations !

Pourquoi une MASTER FRANCHISE ?

Vous avez l'expérience, l'ambition et les moyens pour devenir entrepreneur mais vous souhaitez quand même vous lancer en minimisant les risques. La MASTER FRANCHISE pourrait être votre solution idéale !

Dans le cadre de la MASTER FRANCHISE une marque, souvent étrangère, accorde à un partenaire local le droit exclusif de développer son enseigne sur le territoire déterminé (par exemple la France). Le MASTER FRANCHISEUR bénéficiera d'un modèle de business, d'une marque, d'un encadrement ... qui ont déjà fait leurs preuves sur le terrain dans un ou plusieurs pays à l'étranger. Il aura la responsabilité et l'opportunité d'adapter le concept aux spécificités du pays: culture, marché, réglementation, approvisionnement, ... et de construire sa propre organisation ...

Un vrai travail de Directeur Général dans le contexte d'un groupe international, mais à la tête de sa propre entreprise !

La MASTER FRANCHISE assure plusieurs sources de revenu : les résultats du centre pilot (qui est souvent géré par le Master Franchiseur), les droits d'entrée et les redevances payées par les franchisés locaux, la revente de produits et services aux franchisés, ...

Reprendre à l'étranger ?

Vous êtes, du point de vue professionnel, à un tournant de votre vie.

Peut-être vous souhaitez profiter de l'occasion pour vous expatrier, découvrir de nouveaux modes de vies et entreprendre à l'étranger ? Par exemple de plus en plus de Français désirent traverser l'Atlantique et s'implanter aux Etats-Unis. Avec un taux de chômage à 4% et une économie en bonne santé toujours plus de Français veulent partir vivre et travailler aux Etats-Unis.

Transworld Business Advisors est le leader mondial de la transmission d'entreprise et du conseil en développement de réseaux en franchise.

Avec 40 ans d'expérience, plus de 400 agences nous sommes partenaires de centaines d'enseignes de franchise dans le monde et beaucoup de nos clients nous ont mandaté pour sélectionner leur MASTER FRANCHISE pour la France.

Nous proposons aussi presque 5 000 affaires en cession dans le monde et avec nos partenaires nous sommes organisés pour vous accompagner dans toutes les démarches liées à une reprise à l'International (VISA ...).

Nous proposons des opportunités dans plusieurs secteurs d'activité et avec des niveaux d'investissement très différents.

PROFIL IDEAL :

Le vôtre ! Nous vous accompagnons pour trouver l'affaire à reprendre qui vous convient parfaitement et qui réponds à vos critères de recherche. Pour ce faire nous commençons par définir avec vous et avec précision vos motivations, vos expériences, vos compétences, ainsi que vos capacités et objectifs financiers. Sur la base de ces informations nous déterminerons ensemble le profil type d'entreprise le plus adapté à vos attentes.

Nous avons dans notre portefeuille de dizaines d'opportunités de Master Franchise et des milliers d'affaires à reprendre dans le monde ; nous connaissons parfaitement le profil idéal du repreneur pour chacune de ces opportunités. Nous ne vous proposerons que des opportunités qui correspondent à vos critères.

Il faut simplement ajouter que la maîtrise de l'anglais est nécessaire pour avancer sur des projets de Master Franchise ou de reprise à l'étranger.

HYSTORIQUE

Fondée en 1979 en Floride par Don - cadre chez IBM avec 30 ans d'expérience - et son épouse Bonnie Parrish, la société Transworld Business Advisors est rapidement devenue la plus importante entreprise de conseil en transmission d'entreprises des États-Unis.

Tandis que la société prospérait, le PDG Andrew Cagnetta voyait plus loin. Il ne fallut pas longtemps avant que Ray Titus, PDG de United Franchise Group (un des leaders de la franchise), et Andy Cagnetta s'associent pour former un partenariat et commencer le développement du réseau de franchise Transworld Business Advisors.

De son côté, Andy a apporté sa solide expérience en transmissions d'entreprises.

Ray, s'appuyant sur ses 25 ans d'expérience en franchise, a développé le concept sous la bannière de United Franchise Group, un des franchiseurs les plus important au monde qui regroupe neuf marques et concepts avec plus de 1 400 franchisés. Leur relation symbiotique a contribué à développer la franchise Transworld, qui compte désormais plus de 250 bureaux à travers le monde.

Le siège social de Transworld Business Advisors est situé à West Palm Beach, en Floride.

En 2018 Transworld Business Advisors entreprend son développement en France à l'initiative de Carlo Paolucci. Carlo a un parcours très proche du vôtre : après 20 ans d'expérience « corporate » (marketing, R&D, Direction Générale), il décide de se mettre à son compte en 2009. Adhérent C.R.A. en 2010, il crée sa première entreprise en franchise en juin 2010 et il est aujourd'hui Master Franchiseur pour la France de Transworld Business Advisors.